

# Vladimir Klimsa - Témata a popisy přednášek

## Hlavní prezentace

### 1. "Překonání limitujících přesvědčení: Neurověda trvalé transformace"

Popis:

Většina lidí ví, co by měli dělat jinak, ale stále se ocitají uvězněni ve stejných vzorcích. Tato prezentace odhaluje, proč tradiční síla vůle selhává a demonstruje, jak pochopení nevědomé mysli vytváří trvalou změnu. Na základě více než 30 let praxe NLP a práce s více než 500 klienty Vlad sdílí přesný rámec pro identifikaci a transformaci limitujících přesvědčení, která brání ambiciózním profesionálům v jejich dalším průlomů.

Klíčové poznatky:

- ⟨ Tři nevědomé vzorce, které sabotují vědomé cíle
- ⟨ Jak rozlišit skutečné vnitřní vědění od úzkosti nebo žádostivého myšlení
- ⟨ Technika hluboké transové identifikace pro sladění s požadovanými výsledky
- ⟨ Praktické strategie pro instalaci posilujících přesvědčení, která vydrží
- ⟨ Proč nucení změny nikdy nefunguje (a co místo toho ano)

Ideální pro: Týmy firemního vedení, podnikatelské skupiny, konference profesního rozvoje, summity osobního růstu

Trvání: 45-90 minut (přizpůsobitelné pro formát keynote nebo workshopu)

### 2. "Výhoda paradoxu: Jak vaše největší výzvy připravují vaše největší průlomů"

Popis:

Co kdyby překážky na vaší cestě neblokovaly váš úspěch, ale budovaly ho? Tato transformační prezentace zkoumá kontraintuitivní princip, že výzvy jsou přípravou na průlom, ne překážkami k němu. Vlad sdílí poznatky ze své nekonvenční cesty různorodými rolemi jako letecký inženýr, mentalista, učitel jógy a balzamovač, odhaluje, jak paradoxní zkušenosti vytvářejí odolnost a odemykají potenciál, ke kterému lineární cesty nemohou přistupovat.

Klíčové poznatky:

- ⟨ Jak přerážovat neúspěchy jako strategickou přípravu na úspěch
- ⟨ Psychologie odolnosti: co způsobuje, že transformace přetrvávají oproti tomu, že vyprchají
- ⟨ Praktické techniky pro navigaci nepohodlím bez ztráty směru
- ⟨ Proč flexibilita identity je důležitější než konzistence

⟨ Příklady z reálného světa paradoxních výzev vytvářejících průlomové výsledky

Ideální pro: Týmy čelící změnám nebo nejistotě, podnikatelské komunity, konference o vedení, publikum osobního rozvoje

Trvání: 60-90 minut

## Specializovaná témata

### 3. "Čtení znamení: Rozvíjení praktické intuice pro lepší rozhodování"

Popis:

Obchodní lídři činí stovky rozhodnutí denně, ale většina se nikdy nenaučí rozlišit skutečnou intuici od strachu nebo žádostivého myšlení. Tato prezentace kombinuje poznatky z více než 30 let jako handicaper (kde špatná rozhodnutí mají okamžité finanční důsledky) s technikami NLP pro přístup k nevědomé moudrosti. Naučte se, jak rozvíjet spolehlivé vnitřní vědění, které zlepšuje kvalitu rozhodování pod tlakem.

Klíčové poznatky:

- ⟨ Rozdíl mezi skutečnou intuicí a emocionální reaktivitou
- ⟨ Jak testovat a validovat vnitřní vědění systematicky
- ⟨ Techniky pro přístup k somatické inteligenci v situacích s vysokou sázkou
- ⟨ Proč tlak odhaluje, zda jsou strategie autentické nebo vykonstruované
- ⟨ Budování sebedůvěry v rozhodování prostřednictvím kalibrované praxe

Ideální pro: Vedoucí pracovníci, majitelé firem, investoři, strategičtí plánovači, osoby s vysokým výkonem v konkurenčních oblastech

Trvání: 45-75 minut

### 4. "Síla vnímání: Co mentalismus odhaluje o vlivu, pozornosti a víře"

Popis:

Jako expert na NLP a profesionální mentalista s vystoupeními dosahujícími více než 8 milionů diváků Vlad odhaluje psychologii pozornosti, rozptylování a formování přesvědčení. Tato poutavá prezentace demonstruje, jak pochopení vnímání transformuje komunikaci, prodej, vedení a osobní vliv. Kombinací psychologických principů s živými demonstracemi publikum objevuje, jak je konstruována realita a jak toto poznání vytváří etický vliv.

Klíčové poznatky:

- ⟨ Jak funguje pozornost a proč většina lidí nerozumí zaměření
- ⟨ Psychologie sugesce a nevědomého vlivu
- ⟨ Etické rámce pro přesvědčování v podnikání a vztazích
- ⟨ Proč lidé věří tomu, čemu věří (a jak se přesvědčení mění)

⟨ Praktické aplikace vnímavé awareness v každodenních interakcích

Ideální pro: Prodejní týmy, marketingoví profesionálové, specialisté na komunikaci, programy rozvoje vedení, kreativní profesionálové

Trvání: 60-90 minut (zahrnuje interaktivní demonstrace)

## **5. "Od informace k transformaci: Proč většina osobního rozvoje nefunguje (a co ano)"**

Popis:

Průmysl osobního rozvoje generuje miliardy ročně, ale většina lidí konzumuje obsah bez trvalé změny. Proč vědomí toho, co dělat, se nepřekládá do skutečného jednání? Tato prezentace odhaluje propast mezi intelektuálním porozuměním a ztělesněnou transformací, pak poskytuje neurologické a psychologické mosty, které vytvářejí trvalou změnu. Na základě práce s více než 500 klienty a tréninku s průkopníky transformace Richardem Bandlerem, Paulem McKennou a Tonym Robbinsem Vlad sdílí, co skutečně funguje.

Klíčové poznatky:

- ⟨ Proč intelektuální porozumění nevytváří změnu chování
- ⟨ Neurověda formování návyků a přerušení vzorců
- ⟨ Jak navrhovat transformační zkušenosti, které přetrvávají
- ⟨ Role nevědomého odporu při sabotování vědomých cílů
- ⟨ Ověřené rámce pro přesun od "vědění" k "bytí"

Ideální pro: Profesionálové osobního rozvoje, kouči, terapeuti, pedagogové, oddělení HR a školení, wellness organizace

Trvání: 45-90 minut

## **Prezentace ve stylu workshopu**

### **6. "Intenzivní kurz vnitřního vědění: Přístup k nevědomé moudrosti pro jasnost a důvěru"**

Popis:

Tento experienciální workshop provádí účastníky praktickými technikami pro přístup k hlubším stavům vědění za logickou analýzou. Prostřednictvím metod Core Transformation a pokročilých procesů NLP účastníci zažívají stavy pokoje, přítomnosti a jistoty, které informují lepší rozhodnutí a vytvářejí přirozenou důvěru. Toto není teorie—účastníci odcházejí se ztělesněnými zkušenostmi, které mohou nezávisle rekreovat.

Klíčové poznatky:

- ⟨ Přímá zkušenost přístupu ke stavům vnitřní moudrosti
- ⟨ Krok za krokem proces pro práci Core Transformation

- < Rozlišování egem řízených tužeb od autentického vědění
- < Integrační praktiky pro přenesení poznatků do každodenního života
- < Rámec osobní transformace pro samostatné pokračování

Ideální pro: Vedoucí retreaty, workshopy osobního růstu, mastermind skupiny, wellness konference, publikum duchovního rozvoje

Trvání: 2-4 hodiny (možnosti půldenního nebo celodenního workshopu)

## 7. "Vědomý lídr: Integrace praktik vědomí do vysokovýkonných prostředí"

Popis:

Moderní vedení vyžaduje přítomnost, jasnost a adaptabilitu pod neustálým tlakem. Tento workshop učí zaneprázdněné profesionály, jak integrovat praktiky vědomí do náročných rozvrhů bez nutnosti hodin meditace nebo retreatů. Na základě výuky jógy, zen tréninku a psychologie výkonu Vlad demonstruje praktické techniky, které přinášejí měřitelné výsledky v zaměření, zvládnání stresu a kvalitě rozhodování.

Klíčové poznatky:

- < Pětiminutové praktiky vědomí pro zaneprázdněné rozvrhy
- < Jak udržet přítomnost během situací s vysokým tlakem
- < Somatické techniky pro emocionální regulaci bez potlačení
- < Vytváření týmových kultur, které oceňují vědomí bez obětování výkonu
- < Měření ROI praktik vědomí v obchodních kontextech

Ideální pro: Výkonné týmy, programy rozvoje vedení, iniciativy firemního wellness, organizace s vysokým výkonem

Trvání: 90 minut - 3 hodiny

## Prizpůsobení dostupné

Všechny prezentace lze přizpůsobit specifickým organizačním výzvám, průmyslovým kontextům nebo potřebám publika. Vlad spolupracuje přímo s organizátory akcí, aby zajistil sladění obsahu s tématy konference a cíli publika.

Dostupné formáty prezentací:

- < Hlavní projevy (30-90 minut)
- < Workshopové sekce (2-4 hodiny)
- < Půldenní intenzivní kurzy (4 hodiny)
- < Celodenní tréninkové programy (6-8 hodin)
- < Série s více sezeními
- < Panelové diskuse
- < Podcasty a rozhovorová vystoupení

Technické požadavky:

- ⟨ Standardní AV nastavení (projektor, plátno, mikrofon)
- ⟨ Minimální plocha pódia 6' x 6' pro demonstrace
- ⟨ Upřednostňuje se bezdrátové dálkové ovládání prezentace
- ⟨ Pro workshopy: prostor umožňující interakci účastníků

Dostupné jazyky: Angličtina, Španělština, Čeština

Pro diskusi o přivedení Vladimira Klimsy na vaši akci, podcast nebo konferenci:

Kontakt: [info@innerknowing.xyz](mailto:info@innerknowing.xyz)